

Witted

TOIMITUSJOHTAJAN KATSAUS

Harri Sieppi, toimitusjohtaja



VUOSI 2022 LYHYESTI

Listautuminen
Nasdaq First North Growth
Market -markkinapaikalle

IT- ja muutosjohdon
konsulttiyritys Nexec Oy:n
yritysosto

Panostukset
kansainvälistymiseen ja
kasvuun

Liikevaihdon kasvu
+77 %

Asiantuntijoiden määrä
katsauskauden lopussa
(FTE) 441,9 (268)

Toimintaympäristön
haasteet ja markkinan
turbulenssi

TAMMI-JOULUKUU 2022

- Liikevaihto kasvoi 76,6 % ja oli 52,9 (30,0) miljoonaa euroa.
 - Ohjelmistokehityksen osuus liikevaihdosta oli 94,3 (94,3) %.
 - Rekrytointi- ja kasvukonsultoinnin osuus liikevaihdosta oli 5,7 (5,7) %.
- EBITA-liiketulos -0,4 (0,7) miljoonaa euroa
- Listautuminen ja panostukset kasvuun näkyivät kulujen kasvussa
 - Listautumiseen liittyvät kertaluontoiset kulut olivat yhteensä 0,7 miljoonaa euroa, kirjattu liiketoiminnan muihin kuluihin
- 13.10.2022 Witted julkaisi tulosvaroituksen ja alensi ohjeistustaan vuoden 2022 näkymistä johtuen muuttuneesta markkinatilanteesta.
- Witted-konsernissa työskentelevien asiantuntijoiden määrä kasvoi 173,9 henkilöllä 441,9:een

(tuhatta euroa)	2022	2021
Liikevaihto	52 896	29 955
Liiketoiminnan muut tuotot	25	65
Materiaalit ja palvelut	-31 677	-18 052
Henkilöstökulut	-16 924	-9 190
Liiketoiminnan muut kulut	-4 674	-2 055
Käyttökate	-354	722
Suunnitelman mukaiset poistot	-40	-13
EBITA	-394	709
Konserniliiketoiminnan poistot	-215	-21
Liikevoitto	-609	688
Rahoitustuotot ja -kulut	121	12
Voitto (tappio) ennen veroja	-487	700
Tuloverot	-65	-149
Vähemmistöosuudet	0	0
Tilikauden voitto (tappio)	-552	551

WITTED ON IT-PALVELUMARKKINAN AALLONHARJALLA TOIMIVA YHTIÖ

1. WITTEDIN STRATEGIA VASTAA ASIAKKAIDEN KYSYNNÄN MURROKSEEN

2. OSAAJASODAN (TALENT WAR)¹⁾ RATKOMINEN ON WITTEDIN YDINLIIKETOIMINTAA

3. TOIMIVAKSI TODISTETTU NOPEAN KASVUN RESEPTI

4. ERITTÄIN KASVUHAKUINEN STRATEGIA

STRATEGIAN ETENEMINEN

Strateginen projekti

Eteneminen

1. Kansainvälistyminen ja maantieteellinen laajentuminen avaamalla jo toimivat liiketoiminnot uusiin maihin

Mavericks Oslo, Turku, Tampere ja Tukholma
Witted Sweden, Witted Denmark, Witted USA

2. Toiminnan laajentaminen entistä enemmän julkisen sektorin asiakkaisiin

Liitytty pariinkymmeneen DPS:ään
Lukuisissa puitejärjestelyssä mukana, mm. Tiera

3. Asiakkaiden digitaalisen kyvykkyyden nostaminen kasvukonsultoinnin kautta luo uusia potentiaalisia asiakkaita Wittedin muille liiketoiminnoille

Jatkunut suunnitelman mukaisesti

4. Uusien liiketoimintojen perustaminen työmarkkinatrendien ja asiakaskysynnän perusteella

Witted Data

TASE 31.12.2022

Taseen **vastaavaa** merkittävimmät erät

- Konserniliikearvo 9,4 (0,6) milj. euroa
- Myyntisaamiset 10,3 (5,5) milj. euroa
- Rahat ja pankkisaamiset 10,4 (1,7) milj. euroa

Taseen **vastattavaa** merkittävimmät erät

- Oma pääoma 17,4 (2,4) milj. euroa
- Lyhytaikainen vieras pääoma yhteensä 14,3 (6,3) milj. euroa

31,7 M€

Taseen loppusumma

54,8 %

Omavaraisuusaste

-53,1 %

Nettovelkaantumisaste

RAHAVIRTA TAMMI-JOULUKUU 2022

- Liiketoiminnan rahavirta oli 0,4 (1,8) miljoonaa euroa, siihen vaikuttivat:
 - Käyttöpääoman muutos 1,0 (1,2) milj. euroa
 - Liikevoitto -0,6 (0,7) milj. euroa
- Yhtiön rahavarojen muutos oli 7,1 (1,1) miljoonaa euroa. Kehitykseen vaikuttivat listautumisannissa kerätyt bruttovarat 8,0 milj. euroa

Witted

0,4 M€

Liiketoiminnan rahavirta

-1,3 M€

Investointien rahavirta

8,0 M€

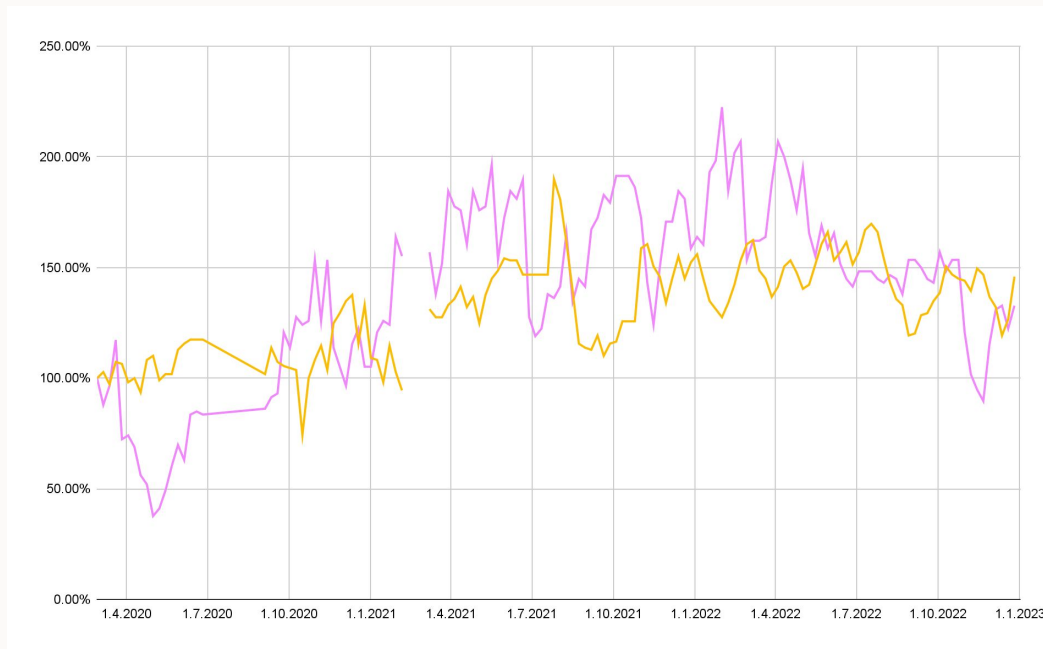
Rahoituksen rahavirta

10,4 M€

Rahavarat kauden lopussa

TOIMINTAYMPÄRISTÖ

Avointen projektien lukumäärä



— Julkisen sektorin projektit

— Yksityisen sektorin projektit

TILIKAUDEN 2023 NÄKYMÄT

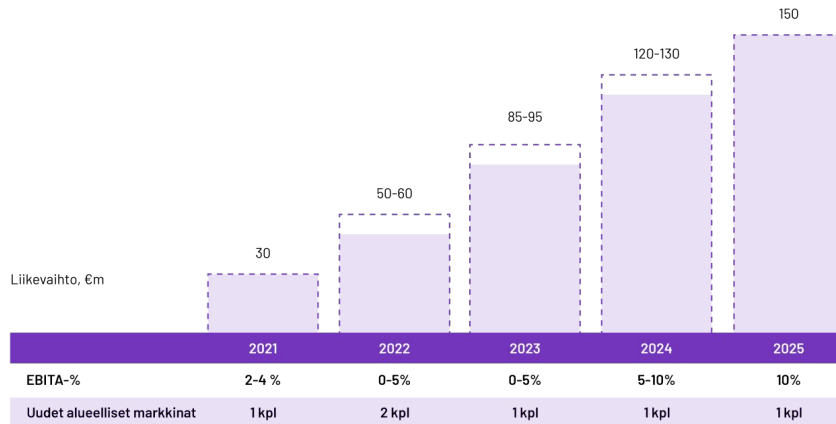
- Liikevaihdon arvioidaan kasvavan markkinaa selkeästi nopeammin
- EBITA-liiketuloksen arvioidaan olevan positiivinen

Toimintaympäristö jatkuu poikkeuksellisena vuoden 2023 aikana. Venäjän hyökkäyssota Ukrainassa sekä heikentynyt makrotaloudellinen tilanne ovat aiheuttaneet epävarmuutta Wittedin asiakkaissa ja tehneet kysynnän ennakoinnista hankalaa. Witted odottaa tehtyjen kasvupanostusten vaikuttavan liikevaihdon kehitykseen suotuisasti.

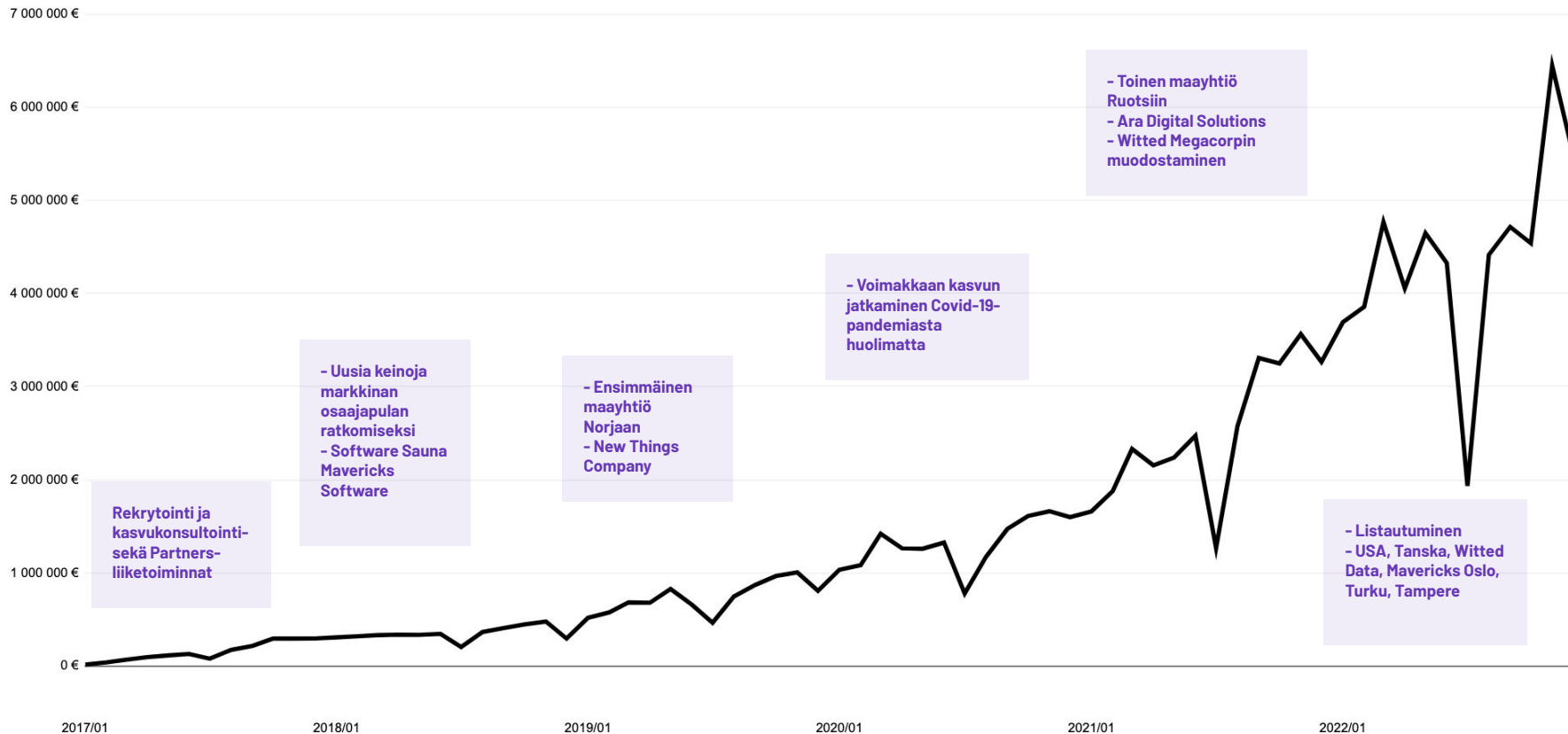
TALOUDELLISET TAVOITTEET

Keskipitkällä aikavälillä (2–3 vuotta) yhtiön tarkoituksena on investoida liiketoimintojen kassavirrat joko olemassa olevien palveluiden ja työnantajatarjoamien kasvattamiseen tai uusien kohdemarkkinoiden avaamiseen. Tavoitteenamme on saavuttaa 150 miljoonan euron liikevaihto vuoteen 2025 mennessä. Kasvu on tarkoitus saavuttaa jatkamalla vahvaa orgaanista kasvua ja toteuttamalla valikoituja yritysostoja.

Pitkällä aikavälillä olemassa olevien palveluiden maturoituessa tarkoituksena on saavuttaa vuoteen 2025 mennessä 10 prosentin liikevoittomarginaali oikaistuna liikearvon poistoilla (EBITA).



VAHVAKSI TODETTU KASVUN RESEPTI



Witted

Toimitusjohtaja - Harri Sieppi
harri.sieppi@witted.com / 040 859 6387

Talousjohtaja - Teemu Tiilikainen
teemu.tiilikainen@witted.com / 050 463 0004

Sijoittajasuhteet - Henry Lehto
henry.lehto@witted.com / 050 461 6989

sijoittajat.witted.com

