

Witted

PUOLIVUOSI- KATSAUS

Witted Megacorp Oyj / tammi-kesäkuu 2022 (tilintarkastamaton)
17.8.2022

**WITTED TUPLASI JÄLLEEN
LIIKEVAIHTONSA – 99 % KASVU
VERTAILUJAKSOON NÄHDEN**

© Witted Megacorp



TAMMI-KESÄKUUN KESKEISET TAPAHTUMAT

LIIKEVAIHTO 25,3 (12,7) MILJ. EUROA

EBITA-LIIKETULOS -0,3 (0,4) MILJ. EUROA

OIKAISTU EBITA-LIIKETULOS 0,4 (0,4) MILJ. EUROA

- Liikevaihto kasvoi 99,1 % ja oli 25,3 (12,7) miljoonaa euroa
- EBITA-liiketulos oli -0,3 (0,4) milj. euroa, -1,3 (3,4) % liikevaihdosta. EBITA-liiketulos sisältää 0,7 miljoonaa euroa listautumiseen liittyviä kuluja
- Listautumiseen liittyvillä kuluilla oikaistu EBITA-liikevoitto oli 0,4 (0,4) milj. euroa, 1,4 (3,4) % liikevaihdosta
- Osakekohtainen tulos oli -0,03 (0,04) euroa.
- Liiketoiminnan rahavirta oli 0,6 (0,5) milj. euroa
- Asiantuntijoiden määrä katsauskauden lopussa oli 345,5 (214) (FTE)
- Witted Megacorp Oyj listautui Nasdaq First North Growth Market Finland -markkinapaikalle toukokuussa 2022. Yhtiö keräsi listautumisen yhteydessä noin 8,0 miljoonan euron bruttovarat ja sai 2 625 uutta osakkeenomistajaa. Listautumiseen liittyvät kertaluontoiset kulut olivat yhteensä 0,7 miljoonaa euroa

WITTED ON IT-PALVELUMARKKINAN AALLONHARJALLA TOIMIVA YHTIÖ

1. WITTEDIN STRATEGIA VASTAA ASIAKKAIDEN KYSYNNÄN MURROKSEEN

2. OSAAJASODAN (TALENT WAR)¹⁾ RATKOMINEN ON WITTEDIN YDINLIIKETOIMINTAA

3. TOIMIVAKSI TODISTETTU NOPEAN KASVUN RESEPTI

4. ERITTÄIN KASVUHAKUINEN STRATEGIA

Viittaus 1) McKinsey & Company:n Steven M. Hankinin vuonna 1997 lanseeraama termi, joka kuvaa jatkuvasti kiihtyvää kilpailua osajista ja työvoimasta

STRATEGIAN ETENEMINEN

Strateginen projekti	Eteneminen
1. Kansainvälistyminen ja maantieteellinen laajentuminen avaamalla jo toimivat liiketoiminnot uusiin maihin	Mavericks Oslo, Turku ja Tampere Witted Sweden, Witted Denmark, Witted USA
2. Toiminnan laajentaminen entistä enemmän julkisen sektorin asiakkaisiin	Liitytty pariinkymmeneen DPS:ään Vajaassa kymmenessä puitejärjestelyssä mukana
3. Asiakkaiden digitaalisen kyvykkyyden nostaminen kasvukonsultoinnin kautta luo uusia potentiaalisia asiakkaita Wittedin muille liiketoiminnoille	Jatkunut suunnitelman mukaisesti Talented aloittanut ensimmäisen USA-projektinsa
4. Uusien liiketoimintojen perustaminen työmarkkinatrendien ja asiakaskysynnän perusteella	Witted data

TULOSLASKELMA TAMMI-KESÄKUU 2022

- Liikevaihto kasvoi 99,1 % ja oli 25,3 (12,7) miljoonaa euroa
 - Ohjelmistokehityksen liikevaihdon osuus oli 94,5 % (92,9 %)
 - Rekrytointi- ja kasvukonsultoinnin liikevaihdon osuus oli 5,5 (7,1) %
- Listautuminen ja panostukset kasvuun näkyivät kulujen kasvussa
 - Listautumiseen liittyvät kertaluontoiset kulut olivat yhteensä 0,7 miljoonaa euroa, kirjattu liiketoiminnan muihin kuluihin
- Witted-konsernissa työskentelevien asiantuntijoiden määrä kasvoi 77,5 henkilöllä 345,5:een

(tuhatta euroa)	H1 2022	H1 2021	Muutos
Liikevaihto	25 344	12 731	99,1%
Liiketoiminnan muut tuotot	4	16	-78,1%
Materiaalit ja palvelut	-14 955	-7 792	91,9%
Henkilöstökulut	-8 044	-3 786	112,4%
Liiketoiminnan muut kulut	-2 645	-723	265,8%
Käyttökate	-296	446	-166,4%
Suunnitelman mukaiset poistot	-21	0	
EBITA	-318	446	-171,2%
Konserniliikearvojen poistot	-32	0	
Liikevoitto	-349	446	-178,3%
Rahoitustuotot ja -kulut	108	91	18,3%
Voitto ennen veroja	-242	537	-145,0%
Tuloverot	-147	-123	19,5%
Vähemmistöosuudet	0	-56	-100,0%
Tilikauden voitto	-388	359	-208,4%

TASE 30.6.2022

Taseen **vastaavaa** merkittävimmät erät

- Myyntisaamiset 7,4 (4,3) milj. euroa
- Rahat ja pankkisaamiset 10,3 (0,9) milj. euroa

Taseen **vastattavaa** merkittävimmät erät

- Oma pääoma 10,0 (1,4) milj. euroa
- Lyhytaikainen vieras pääoma yhteensä 9,4 (4,5) milj. euroa

19,4 M€

Taseen loppusumma

51,7 %

Omavaraisuusaste

-100,2 %

Nettovelkaantumisaste

RAHAVIRTA TAMMI-KESÄKUU 2022

- Liiketoiminnan rahavirta oli 0,6 (0,5) miljoonaa euroa. Kehitykseen vaikuttivat:
 - Liikevoitto -0,3 (0,4) milj. euroa
 - Lyhytaikaisten liikesaamisten muutos -1,9 (-1,5) milj. euroa
 - Lyhytaikaisten velkojen muutos 3,0 (1,7) milj. euroa
- Yhtiön rahavarojen muutos oli 8,6 (0,4) miljoonaa euroa. Kehitykseen vaikuttivat:
 - Listautumisannissa kerätyt bruttovarat 8,0 milj. euroa

0,6 M€

Liiketoiminnan rahavirta

8,0 M€

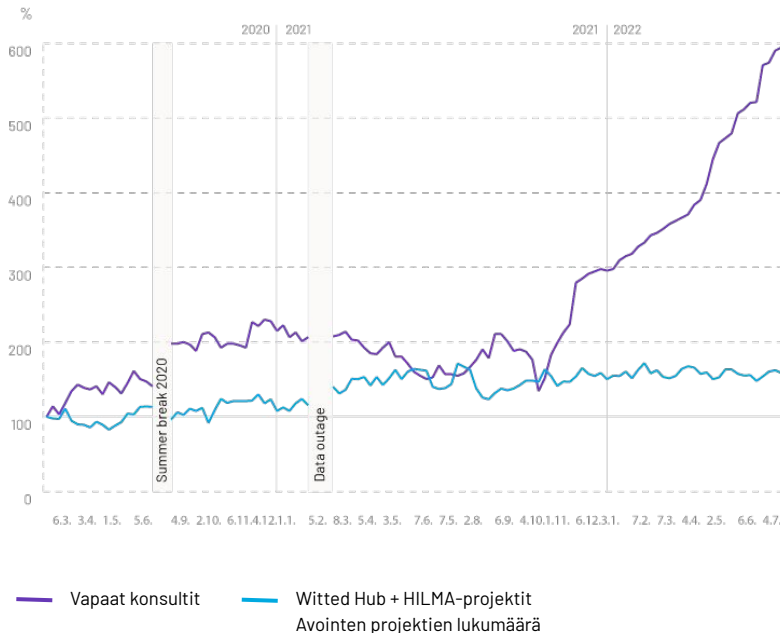
Rahoituksen rahavirta

10,3 M€

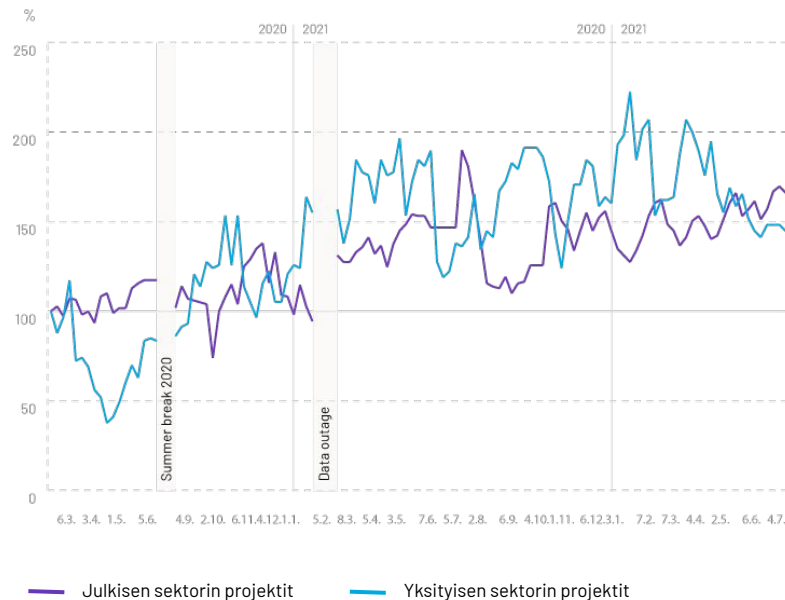
Rahavarat kauden lopussa

TOIMINTAYMPÄRISTÖ

Käytettävissä olevat vapaat konsultit vs. avoimet projektit

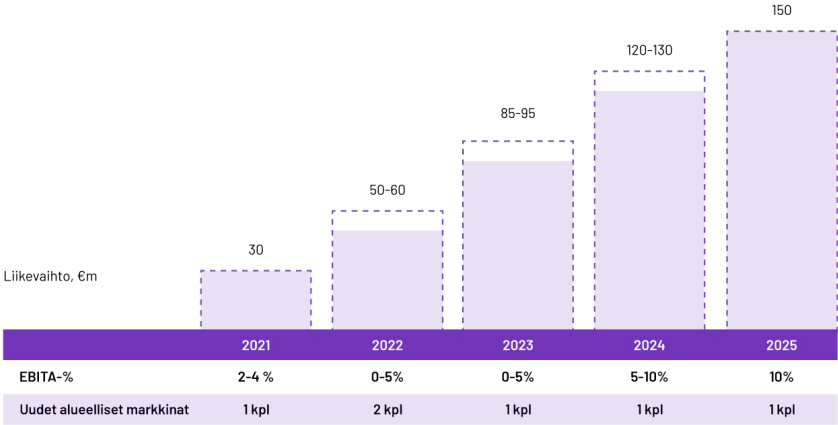


Avointen projektien lukumäärä



TALOUDELLISET TAVOITTEET

Keskipitkällä aikavälillä (2–3 vuotta) yhtiön tarkoituksena on investoida liiketoimintojen kassavirrat joko olemassa olevien palveluiden ja työnantajatarjoamien kasvattamiseen tai uusien kohdemarkkinoiden avaamiseen. Tavoitteenamme on saavuttaa 150 miljoonan euron liikevaihto vuoteen 2025 mennessä. Kasvu on tarkoitus saavuttaa jatkamalla vahvaa orgaanista kasvua ja toteuttamalla valikoituja yritysostoja. Pitkällä aikavälillä olemassa olevien palveluiden maturoituessa tarkoituksena on saavuttaa vuoteen 2025 mennessä 10 prosentin liikevoittomarginaali oikaistuna liikearvon poistoilla (EBITA).



TILIKAUDEN 2022 NÄKYMÄT

Witted uskoo vahvan kasvun jatkuvan lähitulevaisuudessa.

Witted pyrkii jatkamaan vahvaa orgaanista kasvuaan Suomessa ja ulkomailla, jossa yhtiö uskoo erityisesti olevan valjastamatonta kasvupotentiaalia.

Myös Suomessa nähdään mahdollisuuksia vahvalle kasvulle, kun Witted-brändi nousi tunnettuudessa listautumisen yhteydessä ja jatkaa nousuaan listayhtiönä toimimisen ansiosta.

Witted

Liikevaihdon arvioidaan olevan

50–60 M€

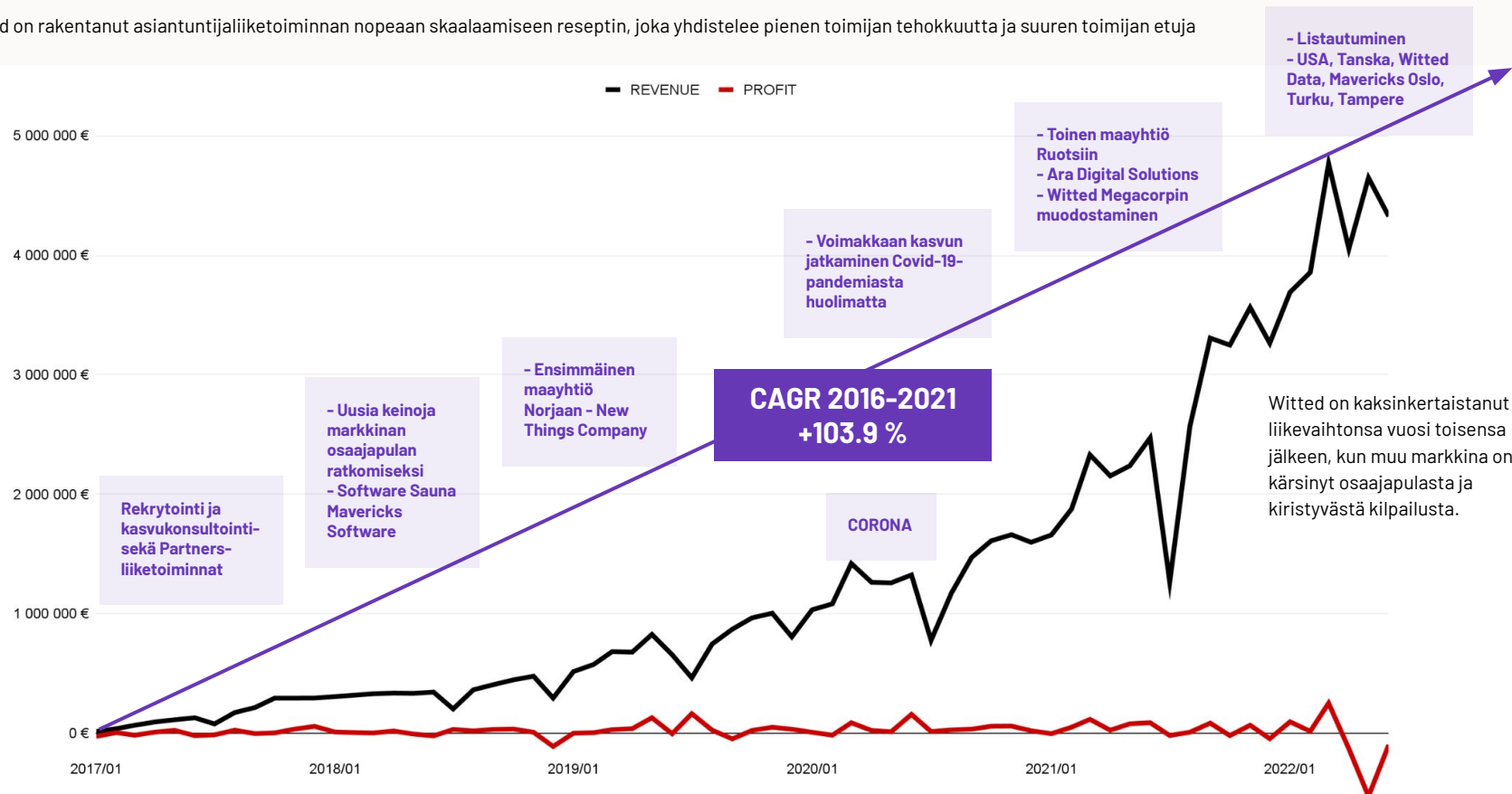
EBITA-liikevoiton*
arvioidaan olevan:

0,7–1,3 M€

*EBITA-liikevoittoarvio sisältää listautumiseen liittyvät 0,7 miljoonan euron kulut

VAHVAKSI TODETTU KASVUN RESEPTI

Witted on rakentanut asiantuntijaliiketoiminnan nopeaan skaalaamiseen reseptin, joka yhdistelee pienen toimijan tehokkuutta ja suuren toimijan etuja



Witted

Toimitusjohtaja - Harri Sieppi
harri.sieppi@witted.com / 040 859 6387

Talousjohtaja - Teemu Tiilikainen
teemu.tiilikainen@witted.com / 050 463 0004

Sijoittajasuhteet - Henry Lehto
henry.lehto@witted.com / 050 461 6989

sijoittajat.witted.com

