

Witted Megacorp Oyj:n liiketoimintakatsaus tammi-maaliskuu 2025

Witted Megacorp Oyj, Yhtiötiedote 23.4.2025 klo 8.00

Liikevaihto ja tulos vielä laskivat, uusien projektien myynti kuitenkin selvässä kasvussa

Keskeiset tapahtumat tammi-maaliskuussa 2025

- Liikevaihto 13,6 (14,8) milj. euroa, laskua 7,9 %
 - o Liikevaihto lähti kasvuun tammi-maaliskuussa 2025 loka-joulukuu 2024:n kauteen verrattuna. Liikevaihdon lasku suhteessa vuoden takaiseen vertailukauteen loiveni ja puolittui neljästä edellisestä kvartaalista.
 - o Käännekohta maaliskuussa 2025: liikevaihto kasvoi 0,6 % viime vuoteen verrattuna ja oli 4,7 miljoonaa euroa.
- Oikaistu EBITA-liiketulos 0,2 (0,4) miljoonaa euroa, osuus liikevaihdosta 1,5 (2,6) %
- EBITA-liiketulos 0,2 (0,1) miljoonaa euroa, osuus liikevaihdosta 1,5 (0,7) %
- Asiantuntijoiden määrä katsauskauden lopussa (FTE-kapasiteetti) 325 (353)
 - o Asiantuntijamäärä kasvoi katsauskauden loppuun mennessä 2,5% tammikuun 2025 tilanteesta
- Yhtiö päivitti strategiansa, selkeytti painopisteitä ja perusti tytäryhtiön Suomeen tukemaan kasvua tekoälyn ja datan saralla
- Uusien projektien myynti nousi Q1:llä noin 40 % vertailukauteen nähden

KESKEISET TUNNUSLUVUT

(tuhatta euroa)	1-3/2025	1-3/2024	Muutos
Liikevaihto	13 640	14 811	-7,9%
Oikaistu EBITA-liiketulos*	207	386	-46,5%
Oikaistu EBITA-%	1,5%	2,6%	
EBITA-liiketulos	207	99	107,9%
EBITA-%	1,5%	0,7%	
Asiantuntijoiden määrä kauden lopussa	325	353	-7,9%
Alihankkijoiden määrä kauden lopussa	238	244	-2,5%

*EBITA-liiketulos ennen vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä

Tulevaisuuden näkymät ja arvio tulevasta kehityksestä

Yhtiö ei anna tilikausikohtaisia taloudellisia ennusteita, vaan sen sijaan julkaisee tilinpäätöstiedotteen, puolivuositarkastuksen ja kahden vuosineljännesliiketoimintakatsauksen (Q1 ja Q3) lisäksi kuukausittaisia liiketoimintakatsauksia. Kuukausittaisissa katsauksissa raportoidaan kuukausiliikevaihto, liikevaihto viimeiseltä 12 kuukaudelta, asiantuntijoiden ja muun henkilöstön määrä sekä edellä mainittujen vertailutiedot. Tämän lisäksi raportoidaan johdon arvio liiketoiminnan kehittymisestä katsauskauden aikana. Katsausten luvut ovat tilintarkastamattomia.

Taloudelliset tavoitteet

Witted tavoittelee 20 %:n yhteenlaskettua vuosittaista orgaanista kasvua ja oikaistua EBITA-%:ia strategiakauden 2025-2027 loppuun mennessä.

Toimitusjohtaja Harri Sieppi: Strategian eteneminen

Lukujen valossa lähdimme Q1:lle hieman takamatkalta viime vuoteen verrattuna. Liikevaihtomme oli 13,6 miljoonaa euroa, mikä on 7,9 prosenttia vähemmän kuin vuotta aiemmin. Konsernin oikaistu EBITA oli 0,2 miljoonaa euroa, mihin emme ole tyytyväisiä. Tammikuu ja helmikuu olivat kannattavuuden osalta heikkoja, mutta maaliskuu oli jo verrattain hyvä. On myös syytä huomioida, että viime vuoden ensimmäisellä neljänneksellä oli yksi työpäivä enemmän kuin tänä vuonna.

Myyntillisesti vuosi 2025 sai raikkaan startin. Tällä kertaa vuodenvaihteen projektijatko ja asiakaskysyntä kantoivat yli odotusten, ja se mahdollisti meille suunnanmuutoksen: liikevaihto ja asiantuntijamäärä kääntyivät takaisin kasvuun edelliseen neljännekseen verrattuna. Penkkiongelmia ei ollut, ja asiantuntijamäärämme kasvoivat viikko viikolta koko kvartaalin ajan. Ensimmäinen merkki positiivisesta kehityksestä nähtiin tammikuussa, kun asiantuntijamäärät lähtivät kasvuun. Liikevaihdon kehitys seurasi perässä ja näkyi erityisesti maaliskuussa, jolloin liikevaihto ylitti jo vuoden 2024 tason. Viime vuoden Q1:een verrattuna myynti veti erittäin hyvin. Päädyimme jo hetkittäin tilanteeseen, jossa jouduimme myymään eiota.

Neljänneksen aikana viimeistelimme yhtiölle uuden strategian ja päivitimme pitkän aikavälin taloudelliset tavoitteet. Viime vuoden kannattavuutta korostava lähestymistapa vaihtui nyt kannattavan kasvun strategiaan. Aiemmasta strategiasta tutut kylän kovin kaupallinen organisaatio -tavoite ja livo Niskasen rasvaprosentti väänntyivät uuteen muotoon - näistä tuli osa yhtiön DNA:ta. Olemme olemassa, koska haluamme disruptoida IT-palvelualaa. Uskomme, että nykyisessä hyödykkeistyvässä markkinassa erottautuminen tapahtuu panostamalla houkutteleviin palkkamalleihin, tehokkuuteen, jatkuvaan tarjoaman kehittämiseen ja rautaiseen kaupalliseen osaamiseen. Tavoitteenamme on saavuttaa yli 20 prosentin yhteenlaskettu vuosittainen orgaaninen kasvu ja oikaistu EBITA-prosentti strategiakauden loppuun mennessä. Ensimmäiset konkreettiset askeleet tarjoaman kehittämiseen otettiin pian strategian

julkistamisen jälkeen, kun perustimme AI- ja dataliiketoimintaan keskittyvän uuden tytäryhtiön.

Suomi

Suomen liiketoiminnan EBITA oli 6,7 prosenttia eli 664 tuhatta euroa. Pidämme tasoa kohtuullisena, mutta uskomme, että kasvun ja kulukurin kautta pääsemme tästäkin paremmalle tasolle.

Suomen liiketoiminnan liikevaihto ja EBITA jäivät vielä vertailukaudesta. Myynnin kehitys oli kuitenkin positiivista ja uusien projektien myynti kasvoi vahvasti vuoden 2024 ensimmäiseen kvartaaliin verrattuna. Tämä oli lupaavaa, mutta olisimme halunneet vieläkin enemmän. Markkina jatkuu kireänä ja kilpailu uusista projekteista on kovaa, erityisesti julkisen sektorin osalta, jossa hintakilpailu on edelleen tiukkaa. Yksi neljänneksen kohokohdista oli yhden suurimmista asiakkaistamme kanssa solmittu konsernin historian suurin yksittäinen toimeksiantosopimus, joka ulottuu vuoden 2026 loppuun saakka.

Kansainvälinen liiketoiminta

Kansainvälisesti toimintamme on lukujen valossa näyttänyt olevan viime vuosina vakaampaa kuin Suomessa. Ensimmäisellä neljänneksellä kansainvälinen liikevaihto oli 3,9 miljoonaa euroa ja hieman kasvussa edellisvuoteen verrattuna. Kannattavuus jäi kuitenkin tappiolliseksi.

Norjassa ja Ruotsissa olemme edelleen selkeästi haastajan asemassa. Meillä on paljon asiakkaita, mutta ei vielä riittävästi isoja strategisia asiakkuuksia. Tämä näkyy muun muassa korkeampina myynnin kustannuksina ja suurempana vaihtuvuutena asiantuntijapuolella. Projektien pituudet ovat lyhyempiä kuin Suomessa. Ensimmäisellä kvartaalilla kysyntä kasvoi voimakkaasti ja uusia projekteja käynnistettiin enemmän kuin koskaan aiemmin, mutta liiketoiminta ei vielä kasvanut samassa suhteessa. Edessämme on nyt samankaltainen vaihe kuin Suomessa vuonna 2024: meidän tulee rakentaa kylän kovin kaupallinen operaatio ja saada rakennettua strategisia isoja asiakkuuksia. Tämän rinnalla tutkimme aktiivisesti yritysostomahdollisuuksia erityisesti Norjassa ja Ruotsissa.

Markkinatilanne ja näkymät

Näkymämme Q1:n perusteella ovat varovaisen optimistiset. Pohjoismaiset markkinat vaikuttavat vähitellen toipuvan, mutta epävarmuuden aika ei ole ohi. Yhdysvaltojen kauppapoliittiset linjaukset ja Ukrainan sota vaikuttavat yhä asiakkaiden investointihalukkuuteen. Julkisen sektorin osalta uskomme, että Suomessa eletään säästöjen vuotta. Samanaikaisesti yksityisen sektorin kysyntä kasvaa tällä hetkellä. Digitaalinen palvelukehitys ja tekoäly ovat asiakkaille nyt entistä tärkeämpiä investointikohteita, ja patoutunutta kysyntää alkaa purkautua.

Lähdemme kohti kesää hyvillä fiiliksillä. Olemme saaneet aikaan suunnanmuutoksen liiketoiminnassamme ja etenemme kohti strategian mukaista kasvua määrätietoisesti, askel askeleelta.

TALOUDELLINEN KEHITYS

Tammi-maaliskuu 2025

Liikevaihto laski vuoden takaisesta 7,9 % ja oli 13,6 (14,8) miljoonaa euroa. Liikevaihdon kehitystä hidasti yleinen markkinatilanteen ja asiakaskysynnän heikentyminen. Valuuttakurssien muutoksella ei ollut olennaista vaikutusta liikevaihtoon. Viimeisen 12 kuukauden aikajaksolla Wittedin liikevaihto oli 52,3 miljoonaa euroa. Tällä neljänneksellä työpäiviä oli yksi vähemmän kuin viime vuonna vastaavalla jaksolla.

Witted-konsernin materiaalit ja palvelut tammi-maaliskuussa olivat 9,2 (9,4) miljoonaa euroa ollen 67,2 (63,5) % liikevaihdosta. Materiaalien ja palveluiden nousua suhteessa liikevaihtoon selittää alihankkijoiden määrän suhteellinen kasvu verrattuna omiin konsultteihin.

Henkilöstökulut olivat 3,5 (4,5) miljoonaa euroa eli 25,4 (30,1) % liikevaihdosta. Henkilöstökulujen laskua selittää henkilöstömäärän lasku asiantuntijarooleissa.

Liiketoiminnan muut kulut olivat 0,8 (0,8) miljoonaa euroa ollen 5,9 (5,7) % liikevaihdosta.

Katsauskaudella ei ollut kertaluonteisia eriä. Vertailukauden kertaluonteiset erät olivat 0,3 miljoonaa euroa. Konsernin oikaistu EBITA-liiketulos oli 0,2 (0,4) miljoonaa euroa eli 1,5 (2,6) % liikevaihdosta. EBITA-liiketulos oli 0,2 (0,1) miljoonaa euroa eli 1,5 (0,7) % liikevaihdosta. Oikaistun EBITA-liiketuloksen laskua selittävät liikevaihdon lasku, ei-laskutettavaa työtä tekevien roolien kustannusten suhteellinen nousu sekä uusien liiketoimintojen käynnistyskustannukset. EBITA-liiketuloksen parantuminen vertailukauteen nähden johtuu siitä, ettei tulosta rasita kertaluonteiset erät.

Wittedin Suomen liiketoiminta-alueen liikevaihto oli 9,9 (11,1) miljoonaa euroa ja oikaistu EBITA-liiketulos 0,7 (0,9) miljoonaa euroa eli 6,7 (7,7) % liikevaihdosta. Suomen liiketoiminta-alueen EBITA-liiketuloksen laskua selittävät liikevaihdon lasku, ei-laskutettavaa työtä tekevien roolien kustannusten suhteellinen nousu sekä uusien liiketoimintojen käynnistyskustannukset. Kansainvälisten toimintojen liikevaihto oli 3,9 (3,9) miljoonaa euroa ja EBITA-liiketulos -0,1 (-0,1) miljoonaa euroa eli -1,6 (-1,4) % liikevaihdosta.

Katsauskauden tulos oli -0,1 (-0,3) miljoonaa euroa.

Katsauskauden aikaiset merkittävät tapahtumat

Witted Megacorp Oyj:n hallitus päätti aloittaa yhtiön omien osakkeiden hankinnan. Hankittavien osakkeiden enimmäismäärä on 250 000, joka vastaa noin 1,62 %:a yhtiön kaikista osakkeista. Osakkeiden hankintaan käytetään enintään 1 000 000 euroa. Omien osakkeiden hankinta aloitettiin 4.3.2025 ja lopetetaan viimeistään 25.4.2025.

Maaliskuussa 2025 Witted päivitti strategiansa ja taloudelliset tavoitteensa. Strategiakaudella 2025-2027 yhtiön fokus on kannattavassa kasvussa. Witted tavoittelee 20 %:n yhteenlaskettua vuosittaista orgaanista kasvua ja oikaistua EBITA-%:ia strategijakson loppuun mennessä.

Witted perusti tytäryhtiön Suomeen tukemaan kasvua tekoälyn ja datan saralla.

Taloudellinen tiedottaminen vuonna 2025

Witted Megacorp Oyj:n taloudellisen raportoinnin aikataulu vuonna 2025 on seuraava:

- Puolivuosikatsaus tammi-kesäkuulta tiistaina 19.8.
- Liiketoimintakatsaus tammi-syyskuulta tiistaina 21.10.

Witted julkaisee lisäksi kuukausittaisia liiketoimintakatsauksia. Kuukausittaiset katsaukset julkaistaan mahdollisimman pian lukujen valmistuttua. Poikkeuksen tekevät osana tammi-maaliskuun liiketoimintakatsausta julkistettavat maaliskuun luvut, osana puolivuosikatsausta julkistettavat kesäkuun luvut, yhdessä julkaistavat heinä-elokuun luvut, osana tammi-syyskuun liiketoimintakatsausta julkistettavat syyskuun luvut sekä osana tilinpäätöstiedotetta julkaistavat joulukuun luvut.

KONSERNIN TULOSLASKELMA

(tuhatta euroa)	1-3/2025	1-3/2024	Muutos-%
Liikevaihto	13 640	14 811	-7,9%
Liiketoiminnan muut tuotot	17	16	4,8%
Materiaalit ja palvelut	-9 161	-9 408	-2,6%
Henkilöstökulut	-3 468	-4 458	-22,2%
Liiketoiminnan muut kulut	-810	-840	-3,6%
Käyttökate	218	121	80,2%
Poistot	-12	-22	-45,8%
EBITA-liiketulos	207	99	107,9%
Konserniliikearvon poisto & -reservin vähennys	-241	-241	0,0%
Liikevoitto	-35	-142	
Rahoitustuotot ja -kulut	28	-63	
Voitto (tappio) ennen veroja	-6	-205	
Tuloverot	-79	-68	15,5%
Vähemmistöosuudet	-12	-	
Tilikauden voitto (tappio)	-96	-273	

KESKEISET TUNNUSLUVUT VUOSINELJÄNNEKSITTÄIN

(tuhatta euroa)	1-3/2025	10-12/2024	7-9/2024	4-6/2024	1-3/2024
Liikevaihto	13 640	13 551	11 384	13 740	14 811
Oikaistu EBITA-liiketulos*	207	85	234	480	386
Oikaistu EBITA-%	1,5%	0,6%	2,1%	3,5%	2,6%
EBITA-liiketulos	207	-151	205	413	99
EBITA-%	1,5%	-1,1%	1,8%	3,0%	0,7%
Asiantuntijoiden määrä kauden lopussa	325	324	329,5	337	353
Alihankkijoiden määrä kauden lopussa	238	235	233,5	241	244

*EBITA-liiketulos ennen vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä

KESKEISET TUNNUSLUVUT SEGMENTEITTÄIN

Tammi-maaliskuu 2025

(tuhatta euroa)	Suomi	Kansain- välinen	Konserni- palvelut	Eliminoinnit	Konserni
Liikevaihto	9 899	3 910	28	-197	13 640
Oikaistu EBITA-liiketulos*	664	-61	-396		207
Oikaistu EBITA-%	6,7%	-1,6%	-1391,8%		1,5%
EBITA-liiketulos	664	-61	-396		207
EBITA-%	6,7%	-1,6%	-1391,8%		1,5%
Asiantuntijoiden määrä kauden lopussa	236	89			325
Alihankkijoiden määrä kauden lopussa	167	71			238

Tammi-maaliskuu 2024

(tuhatta euroa)	Suomi	Kansain- välinen	Konserni- palvelut	Eliminoinnit	Konserni
Liikevaihto	11 118	3 880	27	-215	14 811
Oikaistu EBITA-liiketulos*	855	-55	-414		386
Oikaistu EBITA-%	7,7%	-1,4%	-1505,9%		2,6%
EBITA-liiketulos	598	-63	-436		99
EBITA-%	5,4%	-1,6%	-1585,6%		0,7%
Asiantuntijoiden määrä kauden lopussa	267	86			353
Alihankkijoiden määrä kauden lopussa	170	74			244

*EBITA-% on laskettu jakamalla EBITA-liiketulos segmenttikohtaisella, konsolidoimattomalla liikevaihdolla

TUNNUSLUKUJEN LASKENTAKAAVAT

Käyttökate

Liikevaihto + liiketoiminnan muut tuotot - materiaalit ja palvelut - henkilöstökulut - liiketoiminnan muut kulut

Liikevoitto

EBITA-liiketulos - konserniliikearvon poistot

EBITA-liiketulos

Liikevoitto + konserniliikearvon poistot

EBITA-%

EBITA / liikevaihto

Oikaistu EBITA-liiketulos

EBITA-liiketulos ennen vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä

Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät

Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät ovat yrityksen normaalin liiketoiminnan ulkopuolisia kertaluonteisia kuluja, kuten uudelleenjärjestelyihin, organisaatiomuutoksiin ja strategiaan kehitysprojekteihin liittyvät kulut, pääomien uudelleenjärjestelyistä aiheutuvat ulkoisten neuvonantajien kulut sekä yritysjärjestelykustannukset.

Asiantuntijoiden lukumäärä

Witted-konsernin työllistämien asiantuntijoiden (ml. alihankkijat) kokonaismäärä katsauskauden lopussa. Asiantuntijoiden lukumäärä kauden lopussa voi koostua täysipäiväisistä tai osa-aikaisista resursseista.

Alihankkijoiden lukumäärä

Witted-konsernin työllistämien alihankkijoiden kokonaismäärä katsauskauden lopussa. Alihankkijoiden lukumäärä kauden lopussa voi koostua täysipäiväisistä tai osa-aikaisista resursseista.

Liiketoimintakatsaus on tämän yhtiötiedotteen liitteenä pdf-tiedostona ja lisäksi saatavilla yhtiön verkkosivuilla osoitteessa sijoittajat.witted.com.

Witted järjestää suoran tulosinfotilaisuuden keskiviikkona 23.4.2025 kello 10.00. Tilaisuudessa yhtiön toimitusjohtaja Harri Sieppi ja talousjohtaja Saara Ukkonen esittelevät tuloksen.

Tulosinfo-webcastiin voi kirjautua osoitteessa: <https://witted.com/liiketoimintakatsaus-q1-2025>

Osallistujat voivat esittää webcast-lähetyksen aikana kysymyksiä videoalustan chat-toiminnon kautta.

Yhteystiedot:

Harri Sieppi, toimitusjohtaja
Witted Megacorp Oyj
+358 40 859 6387
harri.sieppi@witted.com

Hyväksytty neuvonantaja:

Sisu Partners Oy

Jori-Pekka Rautalahti, Partner
+358 50 382 9323
jori-pekka.rautalahti@sisupartners.com

Juha Karttunen, Managing Partner
+358 40 555 4727
juha.karttunen@sisupartners.com

WITTED LYHYESTI

Witted on uuden sukupolven ohjelmistokehitysyritys, joka auttaa korkean digitaalisen kypsyyden asiakkaita kehittämään ja skaalaamaan ohjelmistokehitystiimejä ja pyrkii luomaan yhteistyötä läpi IT-toimittajakentän. Witted Megacorp -konsernin liikevaihto vuonna 2024 oli 53 miljoonaa euroa. Konserni työllistää noin 375 IT-ammattilaista, joista osa toimii itsenäisinä konsultteina ja osa työntekijöinä. Witted Megacorp -konserniin kuuluvat Suomessa sijaitsevien yhtiöiden lisäksi yhtiöt Norjassa, Ruotsissa ja Yhdysvalloissa. Näiden lisäksi yritys tekee projekteja useilla eri markkinoilla.