

Liikevaihto laski kolmannella neljänneksellä 0,7 %, oikaistu liiketulos niukasti positiivinen

Heinä-syyskuun 2025 pääkohdat

- Liikevaihto 11,3 (11,4) milj. euroa, laskua 0,7 %
- Syyskuun liikevaihto 4,9 (4,6) milj. euroa, nousua 6,2 %
- Oikaistu EBITA-liiketulos 0,01 (0,2) milj. euroa, osuus liikevaihdosta 0,1 (2,1) %
- EBITA-liiketulos -0,2 (0,2) milj. euroa, osuus liikevaihdosta -1,5 (1,8) %
- Asiantuntijoiden määrä katsauskauden lopussa (FTE-kapasiteetti) 332 (329,5)

Tammi-syyskuun 2025 pääkohdat

- Liikevaihto 38,3 (39,9) milj. euroa, laskua 4,2 %
- Oikaistu EBITA-liiketulos 0,5 (1,1) milj. euroa, osuus liikevaihdosta 1,3 (2,8) %
- EBITA-liiketulos 0,03 (0,7) milj. euroa, osuus liikevaihdosta 0,1 (1,8) %

KESKEISET TUNNUSLUVUT

(tuhatta euroa)	7-9/2025	7-9/2024	Muutos- %	1-9/2025	1-9/2024	Muutos-%
Liikevaihto	11 301	11 384	-0,7%	38 265	39 935	-4,2%
Oikaistu EBITA-liiketulos*	13	234	-94,4%	479	1 099	-56,4%
Oikaistu EBITA-%*	0,1%	2,1%		1,3%	2,8%	
EBITA-liiketulos	-171	205		26	718	-96,4%
EBITA-%	-1,5%	1,8%		0,1%	1,8%	
Asiantuntijoiden määrä kauden lopussa	332	329,5	0,8%			

*EBITA ennen vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä

TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT JA ARVIO TULEVASTA KEHITYKSESTÄ

Yhtiö ei anna tilikausikohtaisia taloudellisia ennusteita, vaan sen sijaan julkaisee tilinpäätöstiedotteen, puolivuositiedotteen ja kahden vuosineljännesliiketoimintakatsauksen

(Q1 ja Q3) lisäksi kuukausittaisia liiketoimintakatsauksia. Kuukausittaisissa katsauksissa raportoidaan kuukausiliikevaihto, liikevaihto viimeiseltä 12 kuukaudelta, asiantuntijoiden ja muun henkilöstön määrä sekä edellä mainittujen vertailutiedot. Tämän lisäksi raportoidaan johdon arvio liiketoiminnan kehittymisestä katsauskauden aikana. Katsausten luvut ovat tilintarkastamattomia.

TALOUDELLISET TAVOITTEET

Yhtiö tavoittelee 20 %:n yhteenlaskettua vuosittaista orgaanista kasvua ja oikaistua EBITA-%:ia strategiajakson 2025-2027 loppuun mennessä.

TOIMITUSJOHTAJA MARKUS HUTTUNEN: STRATEGIAN ETENEMINEN

Kolmannen neljänneksen liikevaihto laski vuoden takaisesta 0,7 % ja oli 11,3 (11,4) miljoonaa euroa. Kertaluonteisilla erillä oikaistu EBITA-liiketulos oli 0,0 (0,2) milj. euroa, 0,1 (2,1) % liikevaihdosta. Liiketoiminnan lasku viime vuoden vertailukaudesta on melkein pysähtynyt, mutta kannattavuudessa jäi parannettavaa. Asiantuntijoiden määrä kauden lopussa oli hieman vertailukautta parempi 332 (329,5), ja syyskuussa liikevaihto ylitti vertailukauden – myös työpäiväkorjauksen jälkeen.

Olen päässyt aloittamaan Wittedissä erittäin mielenkiintoiseen aikaan. Pitkään haastavana olleessa markkinassa näkyy valonpilkahduksia. Samaan aikaan kustannuksia on mahdollista jatkuvasti, ettei kannattavuus karkaa ylimääräisten kulujen muodossa. Tämä on kuin ajaisi rallia yksi jalka kaasulla ja toinen jarrulla. Uskoni kannattavan kasvun strategiaan vahvistuu päivä päivältä. Kyky investoida kasvuun on ansaittava jatkuvalla tehokkuuden hakemisella jokapäiväisessä tekemisessä.

Markkinanäkymämme kehittyy yhä positiiviseen suuntaan. Heinäkuu oli hyvällä tavalla yllätyksetön, mutta elokuussa jännitimme, oliko elokuun notkahdus liikevaihdossa ja myynnissä pysyvää. Syyskuun jälkeen pystyimme Q3:n osalta huokaisemaan helpotuksesta. Myynnillisesti erittäin vahvan syyskuun siivittämänä Q3 2025 tilauskertymämme oli noin 67% vahvempi kuin viime vuoden vertailujaksona. Myös liikevaihto nytkähti eteenpäin syyskuussa edelliseen vuoteen verrattuna. Vaikka asiakkaidemme investointihalukkuudessa on nähtävissä parantumista viime vuoteen, suurempi merkitys muutoksessa on kuitenkin ollut systemaattisella kehityksellämme omassa myynnissämme. Erityisen onnellinen olen siitä, että jokainen sylinteri koneissamme tikkasi – kovimmilla kierroksilla Q3:lla kävivät Norjan liiketoimintamme ja muutokonsultointi Suomessa.

Aallonpohjasta kohti parempaa kehittyvä markkinanäkymä ei kuitenkaan tarkoita, että vaara olisi ohi. Liikevaihdossa olemme vihdoin saamassa laskun kuriin, mutta vahvistunut tilauskertymä ei vielä ole näkynyt dramaattisena käänteenä laskuttavien asiantuntijoiden määrässä. Samaan aikaan kulusuhteemme on päässyt kehittymään väärään suuntaan. Tulokuntomme ei ole tasolla, johon olisimme tyytyväisiä. Emme voi odottaa, että lisääntyvä laskuttavien asiantuntijoiden määrä ja sitä kautta nouseva myyntikate kääntäisi tuloskehityksen, jolloin teemme toimia myös kulujen osalta loppuvuoden aikana.

Tarkastelemme jatkuvasti sekä operatiivista tehokkuutta että uusien liiketoimintojen investointeja. Tehokkuuden osalta painopisteemme on prosessien jatkuvassa kehittämisessä, resurssien optimaalisessa käytössä ja kustannusrakenteen hallinnassa.

Uusien liiketoimintojen investoinneissa positiivisimmat signaalit ovat tulleet nearshore-liiketoiminnasta ja harmillisimmat haasteet Norjan Minicorp-liiketoiminnasta. Minicorp-mallin vetovoima asiantuntijoille koki jyrkän käännöksen kevään ja kesän aikana, minkä johdosta arvioimme sen yhdistämistä jo aiemmin käytössä olleeseen Mavericks-malliin. Molemmat mallit ovat työsuhteisia, joten tällä ei ole merkittävää vaikutusta työsuhteisten konsulttien osuuteen asiantuntijoista.

Nearshore-liiketoiminnassa julkistimme elokuun alussa yritysjärjestelyn, jossa ostimme 100 % aiemmin vähemmistöomistamamme Software Sauna d.o.o:n osakekannasta. Meille näkyvä kysyntä kustannustehokkaammalle nearshore-palvelumallille ohjelmistokehityksessä on vahvistunut, kun olemme voineet kertoa asiakkaillemme entistä vahvemmasta palvelutarjonnasta meidän puoleltamme. Yrityskaupan julkistuksen yhteydessä arvioimme kaupan toteutuvan syyskuun loppuun mennessä. Olemme nyt saaneet viimeisen puuttuvan viranomaishyväksynnän kaupalle hieman alkuperäistä suunnitelmaa hitaammin ja pääsemme toteuttamaan kaupan lokakuun lopussa.

TALOUELLINEN KEHITYS

HEINÄ-SYYSKUU 2025

Liikevaihto laski heinä-syyskuussa 0,7 % ja oli 11,3 (11,4) miljoonaa euroa. Viimeisen 12 kuukauden aikajaksolla Wittedin liikevaihto oli 51,8 miljoonaa euroa.

Witted-konsernin materiaalit ja palvelut heinä-syyskuussa olivat 7,5 (7,4) miljoonaa euroa ollen 66,8 (65,3) % liikevaihdosta. Materiaalien ja palveluiden nousua suhteessa liikevaihtoon selittää alihankkijoiden määrän kasvu suhteessa omiin konsultteihin.

Henkilöstökulut olivat 3,3 (3,1) miljoonaa euroa eli 28,8 (26,9) % liikevaihdosta. Henkilöstökulujen nousua selittävät pääosin kertaluonteiset erät, yhteensä noin 0,2 miljoonaa euroa sekä kirjauskäytäntöihin liittyvä muutos noin 0,05 miljoonaa euroa.

Liiketoiminnan muut kulut olivat 0,7 (0,7) miljoonaa euroa eli 6,0 (5,9) % liikevaihdosta, pysyen edellisvuoden tasolla.

Konsernin EBITA-liiketulos oli -0,2 (0,2) miljoonaa euroa eli -1,5 (1,8) % liikevaihdosta. Kertaluonteisilla erillä oikaistu EBITA-liiketulos oli 0,01 (0,2) milj. euroa, 0,1 (2,1) % liikevaihdosta. Oikaistun EBITA-liiketuloksen laskua selittävät liikevaihdon lasku, ei-laskutettavaa työtä tekevien roolien kustannusten nousu sekä uusien liiketoimintojen käynnistyskustannukset. Lisäksi tulosta heikentävät asiakassaamisen alaskirjaus sekä kirjauskäytäntöihin liittyvä muutos, joiden yhteisvaikutus on noin 0,1 miljoonaa euroa.

Wittedin Suomen liiketoiminnan liikevaihto oli 8,3 (8,3) miljoonaa euroa ja oikaistu EBITA-liiketulos 0,5 (0,7) miljoonaa euroa eli 6,0 (8,1) % liikevaihdosta. Suomen liiketoiminnan kannattavuuden heikkenemistä selittää omien konsulttien määrän lasku, ei-laskutettavaa työtä

tekevien roolien henkilöstökulujen suhteellinen kasvu vertailukauteen nähden sekä uusien liiketoimintojen käynnistämiseen liittyneet kustannukset. Kansainvälisten toimintojen liikevaihto oli 3,1(3,2) miljoonaa euroa ja oikaistu EBITA-liiketulos -0,1(-0,1) miljoonaa euroa eli -4,6(-4,4) % liikevaihdosta. Kansainvälisten liiketoimintojen oikaistuun EBITA-liiketulokseen ovat vaikuttaneet negatiivisesti asiakassaamisen alaskirjaus sekä Norjassa tehty muutos henkilöstökulujen kirjauskäytännössä, yhteisvaikutus noin 0,1 miljoonaa euroa.

Katsauskauden tulos oli -0,4(-0,1) miljoonaa euroa.

TAMMI-SYYSKUU 2025

Liikevaihto laski tammi-syyskuussa 4,2 % ja oli 38,3(39,9) miljoonaa euroa. Valuuttakurssien vaikutus liikevaihtoon oli -0,1 miljoonaa euroa, minkä keskeisin syy oli Norjan kruunun heikentyminen.

Witted-konsernin materiaalit ja palvelut tammi-syyskuussa olivat 25,6(25,7) miljoonaa euroa ollen 66,8(64,4) % liikevaihdosta. Materiaalien ja palveluiden nousua suhteessa liikevaihtoon selittää alihankkijoiden määrän kasvu suhteessa omiin konsultteihin.

Henkilöstökulut olivat 10,3(11,3) miljoonaa euroa eli 26,9(28,3) % liikevaihdosta. Henkilöstökuluihin sisältyy 0,4 miljoonaa euroa kertaluonteisia tehtävien päättymisiin liittyviä kuluja. Henkilöstökulujen laskua selittää henkilöstömäärän lasku.

Liiketoiminnan muut kulut olivat 2,4(2,2) miljoonaa euroa ollen 6,3(5,6) % liikevaihdosta. Liiketoiminnan muiden kulujen kasvua selittävät muun muassa uusien liiketoimintojen käynnistäminen ja näiden liiketoimintojen alkuvaiheen investoinnit sekä kertaluonteiset toimitusjohtajan rekrytointiin liittyvät kulut.

Konsernin EBITA-liiketulos oli 0,03(0,7) miljoonaa euroa eli 0,1(1,8) % liikevaihdosta. Kertaluonteisilla erillä oikaistu EBITA-liiketulos oli 0,5(1,1) milj. euroa, 1,3(2,8) % liikevaihdosta. Oikaistun EBITA-liiketuloksen laskua selittävät liikevaihdon lasku, ei-laskutettavaa työtä tekevien roolien kustannusten suhteellinen nousu sekä uusien liiketoimintojen käynnistyskustannukset.

Wittedin Suomen liiketoiminnan liikevaihto oli 28,0(29,6) miljoonaa euroa ja oikaistu EBITA-liiketulos 1,7(2,4) miljoonaa euroa eli 6,1(8,0) % liikevaihdosta. Kannattavuuden laskua vertailukauteen verrattuna selittävät liikevaihdon laskun lisäksi ei-laskutettavaa työtä tekevien roolien henkilöstökulujen kasvu sekä uusien liiketoimintojen alkuvaiheen investoinnit. Kansainvälisten toimintojen liikevaihto oli 10,7(10,9) miljoonaa euroa ja oikaistu EBITA-liiketulos -0,1(-0,1) miljoonaa euroa eli -0,7(-1,3) % liikevaihdosta.

Katsauskauden tulos oli -0,8(-0,2) miljoonaa euroa.

KATSAUSKAUDEN AIKAISET MERKITTÄVÄT TAPAHTUMAT

Yhtiön hallitus nimitti 7.7.2025 DI Markus Huttusen (s. 1976) yhtiön toimitusjohtajaksi. Hän aloitti Witted Megacorp Oyj:n toimitusjohtajana 1.9.2025. Samassa yhteydessä hän erosi Wittedin

hallituksesta. Wittedin hallitus jatkaa nelijäsenisenä seuraavaan yhtiökokoukseen asti. Hallitukseen kuuluvat puheenjohtaja Timo Lappi, Antti Mäkelä, Nina Nissilä sekä Charlotta Topelius.

Yhtiö allekirjoitti 1.8.2025 sopimuksen, jolla se ostaa enemmistön ohjelmistoyritys Software Sauna d.o.o.:n ("Software Sauna") osakkeista yhtiön muilta osakkeenomistajilta. Witted omisti allekirjoitushetkellä 44,5 % Software Saunan osakkeista, ja muut osakkeet olivat toimivan johdon ja avainhenkilöiden omistuksessa. Yritystoston toteutumisen jälkeen Wittedin omistusosuus nousee 100 prosenttiin.

Hallitus päätti 13.8.2025 muuttaa yhtiön tiedonantopolitiikkaa siten, että yhtiö julkaisee heinäkuun kuukausittaisen liiketoimintakatsauksen mahdollisimman pian puolivuositiedonantonsa julkaisun jälkeen. Aiemmin heinäkuun luvut julkaistiin yhdessä elokuun lukujen kanssa.

KONSERNIN TULOSLASKELMA

(tuhatta euroa)	7-9/2025	7-9/2024	Muutos	1-9/2025	1-9/2024	Muutos
Liikevaihto	11 301	11 384	-0,7%	38 265	39 935	-4,2%
Liiketoiminnan muut tuotot	19	14	37,2%	52	58	-10,1%
Materiaalit ja palvelut	-7 546	-7 433	1,5%	-25 566	-25 699	-0,5%
Henkilöstökulut	-3 251	-3 060	6,3%	-10 281	-11 290	-8,9%
Liiketoiminnan muut kulut	-675	-672	0,4%	-2 399	-2 229	7,7%
Käyttökate	-152	233		71	776	-90,9%
Suunnitelman mukaiset poistot	-19	-28	-31,5%	-45	-58	-22,7%
EBITA	-171	205		26	718	-96,4%
Konserniliikearvojen poistot	-241	-241		-724	-724	
Liikevoitto	-412	-36		-698	-6	
Rahoitustuotot ja -kulut	65	39	65,2%	112	34	230,4%
Voitto ennen veroja	-347	3		-586	28	
Tuloverot	-39	-66	-41,2%	-206	-243	-15,1%
Vähemmistöosuudet	-4	0		-37	0	
Tilikauden voitto	-390	-63		-829	-215	

KESKEISET TUNNUSLUVUT VUOSINELJÄNNEKSITTÄIN

(tuhatta euroa)	7-9/2025	4-6/2025	1-3/2025	10-12/2024	7-9/2024
Liikevaihto	11 301	13 324	13 640	13 551	11 384
Oikaistu EBITA-liiketulos*	13	259	207	85	234
Oikaistu EBITA-%	0,1%	1,9%	1,5%	0,6%	2,1%
EBITA-liiketulos	-171	-10	207	-151	205
EBITA-%	-1,5%	-0,1%	1,5%	-1,1%	1,8%
Asiantuntijoiden määrä kauden lopussa	332	339	325	324	329,5
Alihankkijoiden määrä kauden lopussa	245	249	238	235	233,5

*EBITA ennen vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä

KESKEISET TUNNUSLUVUT SEGMENTEITTÄIN

Heinä-syyskuu 2025

(tuhatta euroa)	Suomi	Kansain- välinen	Konserni- palvelut	Eliminoinnit	Konserni
Liikevaihto	8 311	3 096	0	-106	11 301
Oikaistu EBITA-liiketulos*	500	-143	-345		13
Oikaistu EBITA-%*	6,0%	-4,6%			0,1%
EBITA-liiketulos	500	-282	-389		-171
EBITA-%	6,0%	-9,1%			-1,5%
Asiantuntijoiden määrä kauden lopussa	246	86			332
Alihankkijoiden määrä kauden lopussa	179	66			245

Heinä-syyskuu 2024

(tuhatta euroa)	Suomi	Kansain- välinen	Konserni- palvelut	Eliminoinnit	Konserni
Liikevaihto	8 292	3 238	37	-184	11 384
Oikaistu EBITA-liiketulos*	672	-141	-297		234

Oikaistu EBITA-%*	8,1%	-4,4%	-800,4%	2,1%
EBITA-liiketulos	672	-170	-297	205
EBITA-%	8,1%	-5,2%	-800,4%	1,8%
Asiantuntijoiden määrä kauden lopussa	244	85,5		329,5
Alihankkijoiden määrä kauden lopussa	166	67,5		233,5

Tammi-syyskuu 2025

(tuhatta euroa)	Suomi	Kansain- välinen	Konserni- palvelut	Eliminoinnit	Konserni
Liikevaihto	27 976	10 705	28	-445	38 265
Oikaistu EBITA-liiketulos*	1 696	-72	-1 145		479
Oikaistu EBITA-%*	6,1%	-0,7%	-4130,1%		1,3%
EBITA-liiketulos	1 616	-365	-1 225		26
EBITA-%	5,8%	-3,4%	-4416,6%		0,1%

Tammi-syyskuu 2024

(tuhatta euroa)	Suomi	Kansain- välinen	Konserni- palvelut	Eliminoinnit	Konserni
Liikevaihto	29 589	10 828	94	-576	39 935
Oikaistu EBITA-liiketulos*	2 360	-143	-1 118		1 099
Oikaistu EBITA-%*	8,0%	-1,3%	-1194,9%		2,8%
EBITA-liiketulos	2 072	-214	-1 140		718
EBITA-%	7,0%	-2,0%	-1218,3%		1,8%

*EBITA ennen vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä

KESKEISET TUNNUSLUVUT LIIKETOIMINNOITTAIN

Witted-konsernin uusiin liiketoimintoihin on sisällytetty Witted Alcorp Oy, Witted Minicorp I AS sekä näiden yhtiöiden liiketoimintaa tukevat hallintopalvelut.

Heinä-syyskuu 2025

(tuhatta euroa)	Ydin- liiketoiminta	Uudet liiketoiminnot	Konserni- palvelut	Eliminoinnit	Konserni
Liikevaihto	11 164	244	0	-106	11 301
Oikaistu EBITA-liiketulos*	466	-109	-345		13

Oikaistu EBITA-%*	4,2%	-44,7%		0,1%
EBITA-liiketulos	464	-246	-389	-171
EBITA-%	4,2%	-100,8%		-1,5%
Asiantuntijoiden määrä kauden lopussa	324	8		332
Alihankkijoiden määrä kauden lopussa	244	1		245

Tammi-syyskuu 2025

(tuhatta euroa)	Ydin- liiketoiminta	Uudet liiketoiminnot	Konserni- palvelut	Eliminoinnit	Konserni
Liikevaihto	37 895	787	28	-445	38 265
Oikaistu EBITA-liiketulos*	1 917	-293	-1 145		479
Oikaistu EBITA-%*	5,1%	-37,2%	-4130,1%		1,3%
EBITA-liiketulos	1 714	-464	-1 225		26
EBITA-%	4,5%	-58,9%	-4416,6%		0,1%

*EBITA ennen vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä

TUNNUSLUKUJEN LASKENTAKAAVAT

Käyttökate

Liikevaihto + liiketoiminnan muut tuotot - materiaalit ja palvelut - henkilöstökulut - liiketoiminnan muut kulut

Liikevoitto

Käyttökate - poistot ja arvonalentumiset

EBITA

Liikevoitto + konserniliikearvon poistot

EBITA-%

EBITA / liikevaihto

Oikaistu EBITA-liiketulos

EBITA ennen vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä

Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät

Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät ovat yrityksen normaalin liiketoiminnan ulkopuolisia kertaluonteisia kuluja, kuten uudelleenjärjestelyihin, organisaatiomuutoksiin, ylimmän johdon rekrytointiin ja strategiaan kehitysprojekteihin liittyvät kulut, pääomien uudelleenjärjestelyistä aiheutuvat ulkoisten neuvonantajien kulut sekä yritysjärjestelykustannukset.

Nettotulos

Voitto ennen veroja +/- rahoituserät - tuloverot

Asiantuntijoiden lukumäärä

Witted-konsernin työllistämien asiantuntijoiden (ml. alihankkijat) kokonaismäärä katsauskauden lopussa. Asiantuntijoiden lukumäärä kauden lopussa voi koostua täysipäiväisistä tai osa-aikaisista resursseista.

Alihankkijoiden lukumäärä

Witted-konsernin työllistämien alihankkijoiden kokonaismäärä katsauskauden lopussa. Alihankkijoiden lukumäärä kauden lopussa voi koostua täysipäiväisistä tai osa-aikaisista resursseista.

Liiketoimintakatsaus on tämän yhtiötiedotteen liitteenä pdf-tiedostona ja lisäksi saatavilla yhtiön verkkosivuilla osoitteessa sijoittajat.witted.com.

Yhtiö järjestää suoran tulositilaisuuden 21.10.2025 kello 10.00. Tilaisuudessa yhtiön toimitusjohtaja Markus Huttunen ja talousjohtaja Saara Ukkonen esittelevät tuloksen.

Tulosinfo-webcastiin voi kirjautua osoitteessa:

<https://witted.com/liiketoimintakatsaus-q3-2025>

Osallistujat voivat esittää webcast-lähetyksen aikana kysymyksiä videoalustan chat-toiminnon kautta.

Yhteystiedot:

Markus Huttunen, toimitusjohtaja
Witted Megacorp Oyj
markus.huttunen@witted.com
puh. +358 40 357 3346

Hyväksytty neuvonantaja:

Sisu Partners Oy

Jori-Pekka Rautalahti, Partner
+358 50 382 9323
jori-pekka.rautalahti@sisupartners.com

Juha Karttunen, Managing Partner
+358 40 555 4727
juha.karttunen@sisupartners.com

WITTED LYHYESTI

Witted on uuden sukupolven ohjelmistokehitysyhtiö, joka auttaa korkean digitaalisen kypsyyden asiakkaita kehittämään ja skaalaamaan ohjelmistokehitystiimejä ja pyrkii luomaan yhteistyötä läpi IT-toimittajakentän. Witted Megacorp -konsernin liikevaihto vuonna 2024 oli 53 miljoonaa euroa. Konserni työllistää noin 375 IT-ammattilaista, joista osa toimii itsenäisinä konsultteina ja osa työntekijöinä. Witted Megacorp -konserniin kuuluvat Suomessa sijaitsevien yhtiöiden lisäksi yhtiöt Norjassa, Ruotsissa ja Yhdysvalloissa. Näiden lisäksi yhtiö tekee projekteja useilla eri markkinoilla.