

Witted Megacorp Oyj:n liiketoimintakatsaus tammi-maaliskuu 2026

Witted Megacorp Oyj, Yhtiötiedote 27.4.2026 klo 8.00

Witted Megacorpin Q1:n liikevaihto kasvoi 9,4 %

Keskeiset tapahtumat tammi-maaliskuussa 2026

- Liikevaihto kasvoi 9,4 % ja oli 14,9(13,6) miljoonaa euroa, orgaaninen kasvu 4,1 %
- Oikaistu EBITA-liiketulos nousi 0,7(0,2) miljoonaan euroon, osuus liikevaihdosta 4,4 % (1,5 %)
- EBITA-liiketulos 0,5(0,2) miljoonaa euroa, osuus liikevaihdosta 3,6(1,5) %
- Yhteenlaskettu orgaaninen kasvu-% ja oikaistu EBITA-% (Rule of 20): 8,6
- Asiantuntijoiden määrä katsauskauden lopussa 367 (325)

KESKEISET TUNNUSLUVUT

(tuhatta euroa)	1-3/2026	1-3/2025	Muutos
Liikevaihto	14 917	13 640	9,4%
Oikaistu EBITA-liiketulos*	663	207	221,1%
Oikaistu EBITA-%	4,4%	1,5%	
EBITA-liiketulos	542	207	162,4%
EBITA-%	3,6%	1,5%	
Asiantuntijoiden määrä kauden lopussa	367	325	12,9%
Alihankkijoiden määrä kauden lopussa	268	239	12,1%

**EBITA-liiketuloksen ennen vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä*

Tulevaisuuden näkymät ja arvio tulevasta kehityksestä

Witted päivitti 17.2.2026 tiedonantopolitiikkaansa. Witted Megacorp julkaisee vuositasolla ohjeistuksen yhtiön tulevaisuudennäkymistä. Ohjeistus sisältää johdon arvion liikevaihdon ja kannattavuuden kehityksestä. Lisäksi yhtiö julkaisee ohjeistuksen taustaoletukset ja perusteet. Epävarmoissa markkinaolosuhteissa hallitus voi päättää olla antamatta ohjeistusta. Tulosoheistuksen lisäksi Witted Megacorp julkaisee pidemmän aikavälin taloudelliset tavoitteet. Witted Megacorpin hallitus arvioi vuosittaisen strategiaprosessin yhteydessä, onko pidemmän aikavälin taloudellisia tavoitteita syytä muuttaa. Taloudellisten tavoitteiden muutoksista tiedotetaan yhtiötiedotteella.

Vuoden 2026 liikevaihdon arvioidaan kasvavan edellisvuodesta ja oikaistun EBITA-liiketuloksen olevan suurempi. Arvion taustana on toimialan vertailuvuotta vakiintuneempi kysyntänäkymä, Software Sauna -yritysosto ja toteutetut kustannussäästöt.

Taloudelliset tavoitteet

Witted tavoittelee 20 %:n yhteenlaskettua vuosittaista orgaanista kasvua ja oikaistua EBITAa strategiajakson 2025-2027 loppuun mennessä.

Toimitusjohtaja Markus Huttunen: Strategian eteneminen

Etenemme määrätietoisesti strategiamme toteutuksessa, ja tulokset osoittavat sen edistymistä.

Liikevaihtomme Q1:llä oli 14,9 miljoonaa euroa, mikä on 9,4 prosenttia enemmän kuin vuotta aiemmin. Orgaanisen kasvun osuus tästä oli 4,1 prosenttia. Työpäivien lukumäärä Q1:llä oli sama edellisvuoden kanssa.

Ensimmäinen vuosineljännes jatkoi jo pidempää trendiämme kasvusta sekä orgaanisesti että Software Sauna -yritysjärjestelyn kiihdyttämänä. Orgaanista kasvua selittävät sekä syksyllä tavoitteellisesti aloitetut toimenpiteet liikevaihdon vuodon tukkimiseksi että vertailukautta vahvempi uusmyynti. Näiden yhdistelmänä viimeisen 12 kuukauden yhteenlaskettu liikevaihto on ollut seitsemän perättäistä kuukautta kasvussa ja oli katsauskauden lopussa 54,0 miljoonaa euroa.

Liiketoiminnan kasvuun yhdistetty myyntikatteen vahvistuminen ja kulukuri näkyvät myös tuloksen parantumisenä. Konsernin oikaistu EBITA Q1:llä oli 0,7 miljoonaa euroa, joka yli

kolminkertaistui edellisestä vuodesta. Toistamme yhä näkemyksemme, että tekemämme säästötoimet eivät ole vaikuttaneet negatiivisesti liikevaihdon kehitykseen.

Strategiajakson 2025-2027 päätteeksi asettamamme tavoite "Rule of 20":n saavuttamisesta (eli vuosittaisen orgaanisen kasvun ja oikaistun EBITA-%:n nouseminen 20 %:iin) eteni, ja toteuma oli ensimmäisellä neljänneksellä 8,6 prosenttia. Emme vielä ole saavuttaneet strategiajakson tavoitettamme, mutta parannusta tällä mittarilla edellisvuoteen verrattuna oli yli 15 prosenttiyksikköä. Olemme pystyneet tässä merkittävään parannukseen jo kahdella perättäisellä neljänneksellä.

Asiantuntijoiden määrä ensimmäisellä neljänneksellä on kehittynyt linjassa edellisen vuoden kanssa. Vuodenvaihteessa projektijatkomme menivät ilman yllätyksiä ja asiantuntijamäärä laski 17 asiantuntijalla. Asiantuntijamäärä on vahvistunut sen jälkeen yhteensä 8 asiantuntijalla maaliskuun loppuun mennessä.

Liiketoiminnan kehitys vertailukauteen nähden on ollut vahvinta Suomen ja Norjan ohjelmistokonsultoinnissa sekä Software Saunassa. Nämä yksiköt ylittivät ennen konsernikuluja jo "Rule of 20" -tavoitteen. Kokonaisuudessaan kansainvälisten liiketoimintojen osuus liikevaihdosta jatkaa vahvistumistaan ja oli lähes 35 %. Kansainvälisten liiketoimintojen kannattavuus on myös lähes kirinyt kiinni kotimaiset liiketoiminnot. Muutoskonsultoinnissa olemme jäljessä vertailukautta ja kysyntä on syksystä saakka jatkunut muita yksikköjä heikompana.

Arvioimme myös varovaisen positiivisen markkinanäkymämme jatkuvan. Ensimmäisen vuosineljänneksen aikana ohjelmistokonsultoinnin kysyntä sai Suomessa kirittyä kiinni aiemmin Norjassa nähtyä pirteämpää kysyntää. Kokonaisuudessaan uusmyyntimme kasvoi euromääräisesti yli 15 % vertailukaudesta.

Noussut geopoliittinen epävarmuus on yhä tarkan seurannan kohteena ja sen kehityksen ennustaminen on poikkeuksellisen vaikeaa. Emme ole asiakaskunnassamme kuitenkaan nähneet konkreettisia merkkejä investointipäätösten siirtymisestä tai peruuntumisesta ensimmäisen neljänneksen aikana.

Päivittäisessä työssämme fokuksemme on kannattavan liiketoiminnan tekemisessä asiakaskysynnän heilahteluista huolimatta. Kuten jo aiemmin totesimme: jos saamme elpyvästä markkinasta tähän lisää myötätuulta, niin otamme sen tyytyväisinä vastaan, mutta ilmankin aiomme pärjätä.

TALOUDELLINEN KEHITYS

Tammi-maaliskuu 2026

Liikevaihto nousi vuoden takaisesta 9,4 % ja oli 14,9 (13,6) miljoonaa euroa. Liikevaihdon kasvua tukivat vakaampi asiakaskysyntä sekä Software Sauna -yritysosto. Valuuttakurssien muutosten vaikutus liikevaihtoon oli 0,1 (0,0) miljoonaa euroa Norjan kruunun vahvistuttua euroa vastaan. Viimeisen 12 kuukauden aikajaksolla Wittedin liikevaihto oli 54,0 miljoonaa euroa.

Witted-konsernin materiaalit ja palvelut tammi-maaliskuussa olivat 9,6(9,2) miljoonaa euroa ollen 64,7(67,2) % liikevaihdosta. Materiaalien ja palveluiden laskua suhteessa liikevaihtoon selittää alihankkijoiden määrän suhteellinen lasku verrattuna omiin konsultteihin sekä keskimääräisen myyntikatteen nousu. Materiaalien ja palveluiden absoluuttinen kasvu johtui liikevaihdon kasvusta.

Henkilöstökulut olivat 3,9(3,5) miljoonaa euroa eli 26,2(25,4) % liikevaihdosta. Henkilöstökulujen kasvua selittää henkilöstömäärän kasvu asiantuntijarooleissa. Ei laskuttavien työntekijöiden keskimääräinen määrä on pysynyt samalla tasolla vertailukauteen nähden.

Liiketoiminnan muut kulut olivat 0,8(0,8) miljoonaa euroa ollen 5,7(5,9) % liikevaihdosta.

EBITA-liiketulos oli 0,5(0,2) miljoonaa euroa eli 3,6(1,5) % liikevaihdosta. EBITA-liiketuloksen kehitystä tukivat noussut liikevaihto ja myyntikate sekä toteutetut säästötoimet. Katsauskauden vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät olivat noin 0,1(0,0) miljoonaa euroa, ja oikaistu EBITA-liiketulos oli 0,7(0,2) miljoonaa euroa.

Suomen liiketoiminta-alueen liikevaihto oli 10,0(9,9) miljoonaa euroa ja oikaistu EBITA-liiketulos 0,8(0,7) miljoonaa euroa eli 8,4(6,7) % liikevaihdosta. Suomen liiketoiminta-alueen EBITA-liiketuloksen kasvua selittää kasvanut myyntikate, toteutetut kustannussäästöt sekä liiketoiminta-alueen kulurakenteen keventyminen HR-tiimin siirryttyä osaksi konsernipalveluita.

Kansainvälisen liiketoiminta-alueen liikevaihto oli 5,2(3,9) miljoonaa euroa ja oikaistu EBITA-liiketulos 0,4(-0,1) miljoonaa euroa eli 7,2(-1,6) % liikevaihdosta. Liikevaihdon kasvua ja parantunutta kannattavuutta selittää Software Sauna -yritysosto, kasvanut myyntikate sekä toteutetut kustannussäästöt.

Konserniliikearvon poistot katsauskaudella olivat 0,3(0,2) miljoonaa euroa. Niiden kasvua selittää Software Sauna -yrityskauppa.

Katsauskauden tulos oli 0,1(-0,1) miljoonaa euroa.

Katsauskauden aikaiset merkittävät tapahtumat

Tradenomi Teemu Tiilikainen (s. 1989) nimitettiin 19.1.2026 Witted Megacorp Oyj:n talousjohtajaksi (CFO). Tiilikainen siirtyi tehtävään Wittedin Suomen liiketoiminnan johtajan paikalta. Hän aloitti tehtävässään 2.2.2026. Samalla yhtiön johtoa yksinkertaistettiin siten, että Suomen liiketoiminnalle ei nimitetty korvaavaa johtajaa.

Kehitysjohtaja DI Jouni Jaakkola (s. 1982) liittyi yhtiön johtoryhmään 2.2.2026 alkaen. Hänen vastuualueenaan on yhtiön operatiivisen tehokkuuden ja laadun kehittäminen.

Yhtiö tiedotti 2.3.2026 aiemman omien osakkeiden takaisinosto-ohjelman päättymisestä. Yhtiö hankki omia osakkeita ajalla 19.5.2025-27.2.2026 yhteensä 527 836 kappaletta. Kyseinen aiempi takaisinosto-ohjelma perustui myös 29.4.2025 pidetyn varsinaisen yhtiökokouksen antamaan valtuutukseen.

Witted Megacorp Oyj:n hallitus päätti aloittaa yhtiön omien osakkeiden hankinnan. Hankittavien osakkeiden enimmäismäärä on 100 000 osaketta, joka vastaa noin 0,65 %:a yhtiön kaikista osakkeista. Osakkeiden hankintaan käytetään enintään 150 000 euroa. Omien osakkeiden hankinta aloitetaan aikaisintaan 25.3.2026 ja lopetetaan viimeistään 28.4.2026.

Taloudellinen tiedottaminen vuonna 2026

Witted Megacorp Oyj:n taloudellisen raportoinnin aikataulu vuonna 2026 on seuraava:

- Puolivuositiedot tammi-kesäkuulta keskiviikkona 19.8.
- Liiketoimintakatsaus tammi-syyskuulta keskiviikkona 21.10.

Witted julkaisee tilinpäätöstiedotteen, puolivuositiedotuksen ja kahden vuosineljännesliiketoimintakatsauksen (Q1 ja Q3) lisäksi kuukausittaisia liiketoimintakatsauksia. Kuukausittaisissa katsauksissa raportoidaan kuukausiliikevaihto, liikevaihto viimeiseltä 12 kuukaudelta, asiantuntijoiden ja muun henkilöstön määrä sekä edellä mainittujen vertailutiedot. Tämän lisäksi raportoidaan johdon arvio liiketoiminnan kehityksestä katsauskauden aikana. Katsausten luvut ovat tilintarkastamattomia. Kuukausittaiset katsaukset julkaistaan mahdollisimman pian lukujen valmistuttua.

Poikkeuksen tekevät osana tammi-maaliskuun liiketoimintakatsausta julkistettavat maaliskuun luvut, osana puolivuositiedotusta julkistettavat kesäkuun luvut, mahdollisimman pian puolivuositiedotuksen julkaisun jälkeen julkaistavat heinäkuun luvut, osana tammi-syyskuun liiketoimintakatsausta julkistettavat syyskuun luvut sekä osana tilinpäätöstiedotetta julkaistavat joulukuun luvut.

KONSERNIN TULOSLASKELMA

(tuhatta euroa)	1-3/2026	1-3/2025	Muutos-%
Liikevaihto	14 917	13 640	9,4%
Liiketoiminnan muut tuotot	43	17	
Materiaalit ja palvelut	-9 646	-9 161	5,3%
Henkilöstökulut	-3 906	-3 468	12,6%
Liiketoiminnan muut kulut	-846	-810	4,5%

(tuhatta euroa)	1-3/2026	1-3/2025	Muutos-%
Käyttökate	562	218	157,3%
Poistot	-20	-12	
EBITA-liiketulos	542	207	162,4%
Konserniliikearvon poisto ja konsernireservin vähennys	-320	-241	32,8%
Liikevoitto	222	-35	n.m.
Rahoitustuotot ja -kulut	-5	28	
Voitto (tappio) ennen veroja	217	-6	n.m.
Tuloverot	-89	-79	13,7%
Vähemmistöosuudet	0	-12	
Tilikauden voitto (tappio)	128	-96	n.m.

KESKEISET TUNNUSLUVUT VUOSINELJÄNNEKSITTÄIN

(tuhatta euroa)	1-3/2026	10-12/2025	7-9/2025	4-6/2025	1-3/2025
Liikevaihto	14 917	14 417	11 301	13 324	13 640
Oikaistu EBITA-liiketulos*	663	329	13	259	207
Oikaistu EBITA-%	4,4%	2,3%	0,1%	1,9%	1,5%
EBITA-liiketulos	542	195	-171	-10	207

(tuhatta euroa)	1-3/2026	10-12/2025	7-9/2025	4-6/2025	1-3/2025
EBITA-%	3,6%	1,3%	-1,5%	-0,1%	1,5%
Asiantuntijoiden määrä kauden lopussa	367	376	332	339	325
Alihankkijoiden määrä kauden lopussa	268	277	245	250	239

*EBITA-liiketulos ennen vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä

KESKEISET TUNNUSLUVUT SEGMENTEITTÄIN

Tammi-maaliskuu 2026

(tuhatta euroa)	Suomi	Kansain- välinen	Konserni- palvelut	Eliminoinnit	Konserni
Liikevaihto	10 006	5 214	99	-402	14 917
Oikaistu EBITA-liiketulos	845	373	-555		663
Oikaistu EBITA-%	8,4%	7,2%			4,4%
EBITA-liiketulos	804	373	-635		542
EBITA-%*	8,0%	7,2%			3,6%
Asiantuntijoiden määrä kauden lopussa	242	134		-9	367
Alihankkijoiden määrä kauden lopussa	176	101		-9	268

Tammi-maaliskuu 2025

(tuhatta euroa)	Suomi	Kansain- välinen	Konserni- palvelut	Eliminoinnit	Konserni
Liikevaihto	9 899	3 910	28	-197	13 640
Oikaistu EBITA-liiketulos	664	-61	-396		207
Oikaistu EBITA-%	6,7%	-1,6%			1,5%
EBITA-liiketulos	664	-61	-396		207
EBITA-%*	6,7%	-1,6%			1,5%
Asiantuntijoiden määrä kauden lopussa	237	92		-4	325
Alihankkijoiden määrä kauden lopussa	169	74		-4	239

*EBITA-% on laskettu jakamalla EBITA-liiketulos segmenttikohtaisella, konsolidoimattomalla liikevaihdolla

TUNNUSLUKUJEN LASKENTAKAAVAT

Käyttökate

Liikevaihto + liiketoiminnan muut tuotot - materiaalit ja palvelut - henkilöstökulut - liiketoiminnan muut kulut

Liikevoitto

EBITA-liiketulos - konserniliikearvon poistot

EBITA-liiketulos

Liikevoitto + konserniliikearvon poistot

EBITA-%

EBITA / liikevaihto

Oikaistu EBITA-liiketulos

EBITA-liiketulos ennen vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä

Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät

Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät ovat yrityksen normaalin liiketoiminnan ulkopuolisia kertaluonteisia kuluja, kuten uudelleenjärjestelyihin, organisaatiomuutoksiin ja strategiaan kehitysprojekteihin liittyvät kulut, kulurakenteesta pysyvästi poisjääneiden

erorahat, pääomien uudelleenjärjestelyistä aiheutuvat ulkoisten neuvonantajien kulut sekä yritysjärjestelykustannukset.

Asiantuntijoiden lukumäärä

Witted-konsernin työllistämien asiantuntijoiden (ml. alihankkijat) kokonaismäärä katsauskauden lopussa. Asiantuntijoiden lukumäärä kauden lopussa voi koostua täysipäiväisistä tai osa-aikaisista resursseista.

Alihankkijoiden lukumäärä

Witted-konsernin työllistämien alihankkijoiden kokonaismäärä katsauskauden lopussa. Alihankkijoiden lukumäärä kauden lopussa voi koostua täysipäiväisistä tai osa-aikaisista resursseista.

Liiketoimintakatsaus on tämän yhtiötiedotteen liitteenä pdf-tiedostona ja lisäksi saatavilla yhtiön verkkosivuilla osoitteessa sijoittajat.witted.com.

Witted järjestää suoran tulostiedotuksen maanantaina 27.4.2026 kello 10.00. Tilaisuudessa yhtiön toimitusjohtaja Markus Huttunen ja talousjohtaja Teemu Tiilikainen esittelevät tuloksen.

Tulosinfo-webcastiin voi kirjautua osoitteessa: <https://witted.com/liiketoimintakatsaus-q1-2026>

Osallistujat voivat esittää webcast-lähetyksen aikana kysymyksiä videoalustan chat-toiminnon kautta.

Yhteystiedot:

Markus Huttunen, toimitusjohtaja
+358 40 357 3346
Witted Megacorp Oyj
markus.huttunen@witted.com

Hyväksytty neuvonantaja:

Sisu Partners Oy
Jori-Pekka Rautalahti, Managing Partner
+358 50 382 9323
jori-pekka.rautalahti@sisupartners.com

Juha Karttunen, Partner
+358 40 555 4727
juha.karttunen@sisupartners.com

WITTED LYHYESTI

Witted Megacorp Oyj on IT-palveluyhtiö, joka auttaa asiakkaitaan rakentamaan menestyviä ohjelmistokehitystiimejä ja ajaa asiakkaidensa digitaalista transformaatiota. Witted palvelee suuria digitaalisesti kypsiä organisaatioita digijärjestelmien kehitys- ja muutoshankkeissa ja rakentaa heidän digitaalisia kyvykkyyksiään. Witted Megacorp -

konsernin liikevaihto vuonna 2025 oli 53 miljoonaa euroa. Konserni työllistää noin 430 IT-ammattilaista, joista osa toimii itsenäisinä konsultteina ja osa työntekijöinä. Witted Megacorp -konserniin kuuluvat Suomessa sijaitsevien yhtiöiden lisäksi yhtiöt Norjassa, Ruotsissa, Kroatiassa, Pohjois-Makedoniassa ja Yhdysvalloissa. Näiden lisäksi yhtiö tekee projekteja useilla eri markkinoilla.